

DEMOGRAFÍA DE LOS EMPRENDIMIENTOS AFILIADOS AL BANCO DE PREVISIÓN SOCIAL

Ec. Martín Naranja

Ec. Micaela Antúnez

Lic. T.S. Inés Núñez

Demografía de los emprendimientos afiliados al Banco de Previsión Social

Ec. Martín Naranja
Ec. Micaela Antúnez
Lic. T.S. Inés Núñez

Asesoría en Políticas de Seguridad Social
Mayo 2022

Resumen

En el marco de estudio del Emprendedurismo se propone analizar la demografía de los emprendimientos formales del BPS para estudiar el comportamiento de la sobrevivencia dentro de un universo de estudio generalizado.

El análisis comprende información administrativa sobre registros y puestos de trabajo para el período 2010-2020.

Entre los resultados encontrados se observa que menos de la mitad de los emprendimientos analizados logran perdurar dentro de la economía formal cinco o más años, siendo el primer año de vida donde se encuentra el mayor riesgo de sobrevivencia.

Palabras claves : *Emprendimiento, empresa, demografía y supervivencia.*

1. Introducción

La investigación del Emprendedurismo Senior en Uruguay implicó en un inicio consolidar un marco teórico sobre este fenómeno a nivel internacional y su comportamiento dentro del ámbito nacional.¹

En una segunda etapa, a partir de las bases administrativas del Banco de Previsión Social (BPS), se caracterizaron y cuantificaron los emprendimientos y emprendedores, con énfasis en los seniors, obteniendo datos que contextualizan el comportamiento del fenómeno registrado a nivel formal de seguridad social en Uruguay.²

El objetivo de este documento es seguir avanzando en el conocimiento sobre el Emprendedurismo en el Uruguay, estudiando la demografía de los emprendimientos formales a fin de evaluar el tiempo que logran perdurar dentro de la economía.

La caracterización de los emprendimientos se realiza aplicando igual criterio al establecido en los trabajos anteriores sobre emprendedurismo. En este sentido Global Entrepreneurship Monitor (GEM) define como “nuevos emprendedores a aquellos que han pagado más de tres, pero menos de 42 meses de sueldos”. A partir de ello, proponemos clasificar como “emprendedores formales” a los no dependientes registrados en

¹ ANTUNEZ, M.; NARANJA, M; NÚÑEZ, I. *Emprendedurismo senior en Uruguay: el envejecimiento como una nueva oportunidad para el crecimiento*. Asesoría en Políticas de Seguridad Social. Asesoría General en Seguridad Social. Comentarios de Seguridad Social N° 74. Abril 2021

² NÚÑEZ, I; NARANJA, M; ANTUNEZ, M. *Emprendedurismo Senior en Uruguay. Caracterización y análisis de los emprendedores afiliados a BPS 2010 – 2019*. Asesoría en Políticas de seguridad Social. Asesoría General en Seguridad Social. Comentarios de Seguridad Social N° 82. Diciembre 2021

BPS a cargo de “emprendimientos”, entendidos estos como las empresas activas que hayan presentado más de tres pero menos de 42 nóminas.

A fin de estudiar el ciclo de vida de los emprendimientos en general, caracterizando la supervivencia de los mismos; se partió de un universo de estudio de 131.870 emprendimientos que se registraron en BPS en el periodo 2010 a 2015³, de las actividades de ‘Industria y Comercio’ y ‘Rural’. Se aplica un modelo de análisis avalado por la literatura para medir el grado de supervivencia que logran las empresas en un período de cinco años. En el contexto de seguridad social se analiza la evolución de los emprendimientos por tipo de aportación de la empresa, rama de actividad, naturaleza jurídica y la zona geográfica en que se enmarcan.

2. Conceptualización y medición de supervivencia

Por análisis de supervivencia se comprende la utilización de conceptos, herramientas y técnicas focalizadas al estudio del tiempo que transcurre entre la ocurrencia de sucesos. El concepto de evento o suceso se define como un conjunto de cambios cualitativos que tienen lugar en un determinado momento del tiempo. Según Allison (1984) estos cambios pueden ser considerados sucesos en la medida que suponga una variación brusca con respecto a la situación que precede al cambio. Por ejemplo, la entrada o salida de una empresa, la adopción de nueva tecnología, la baja de un empleado o el fin de la relación comercial con un cliente.⁴

La terminología aplicada en el análisis de la supervivencia de las empresas se relaciona con el lenguaje utilizado en la demografía poblacional, dado que implica un procedimiento similar a la ciencia que estudia las poblaciones humanas en cuanto observa el estado y la dinámica en el tiempo.

A diferencia de los métodos tradicionales, regresión, logit y/o probit, la supervivencia es aconsejable para estudiar observaciones censuradas, además para muestras longitudinales en donde se aprovecha la evolución de las variables explicativas en el tiempo; y permite evaluar de distinta forma a una empresa que a otra que inicia sus actividades en otro momento del tiempo.

La medición de la supervivencia se aplica a través de diferentes métodos. Una forma de estimación de la función de supervivencia es el método de Kaplan-Meier, método no paramétrico por máxima verosimilitud; ya que no asume ninguna función de probabilidad y se basa en maximizar la función de verosimilitud de la muestra. El sistema denominado de riesgos proporcionales o modelo de Cox permite modelar no sólo la relación entre la tasa de supervivencia y el tiempo, sino también la posible relación con diferentes variables registradas para cada sujeto o empresa en este caso. Se trata por tanto de calcular la tasa de mortalidad como una función del tiempo y las restantes variables (éstas no dependiendo del tiempo).

Por otra parte Kantis y Federico⁵ plantean el análisis de los nacimientos, cierres y supervivencia de las empresas a nivel sectorial aplicando demografía empresarial. Dichos investigadores toman como referencia la fecha de nacimiento y cierre de las empresas, haciendo análisis comparativos por períodos, regiones y

³ La base de datos se compone de información sobre Registros de Empresas y Puestos de Trabajo - ATYR

⁴ FUENTEELSAZ, Lucio; GÓMEZ, Jaime; POLO, Yolanda. (2004). Aplicaciones del análisis de supervivencia a la investigación en economía de la empresa. Universidad de Zaragoza.

⁵ KANTIS, Hugo y FEDERICO, Juan. (2014) Dinámica empresarial y emprendimientos dinámicos: ¿contribuyen al empleo y la productividad? El caso argentino. BID (Banco Interamericano de Desarrollo).

sectores de actividad, estudiando la mortalidad de las firmas según su antigüedad y la significación de las empresas en el empleo según cada una de sus características demográficas.

En este documento, utilizando como base el trabajo de Kantis y Federico, se mide la supervivencia considerando la “fecha de inicio” de los emprendimientos inscriptos entre enero de 2010 a diciembre de 2015 inclusive, siendo la ventana temporal las “nóminas”⁶ presentadas hasta diciembre de 2020⁷. La elección de la base de empresas a considerar se basó en mantener una continuidad en el tiempo con estudios de emprendedurismo anteriores, así como en la consideración de contar con información integral (por ello se parte del 2010) y habilitar el análisis temporal de supervivencia de 5 o más años (por ello si bien se consideran nóminas hasta el 2020, el registro de empresa se trunca al 2015).

La variable supervivencia se mide en meses y surge de la diferencia entre las fechas en que la empresa presentó la última nómina y la fecha de inicio.

Se puede expresar técnicamente la variable supervivencia a través de la siguiente fórmula.

$$F(t) = U.N.(t) - F.I.(t)$$

U.N.(t) = Última nómina(t) – corresponde a la fecha de la última nómina presentada por la empresa.

F.I.(t) = Fecha inicio (t) – corresponde a la fecha de inicio de la actividad de la empresa⁸.

F(t) – es la expresión de supervivencia que representa si la empresa ha sobrevivido por lo menos hasta el momento t, medido en meses de vida, siendo la misma una variable continua.

3. Supervivencia de los emprendimientos formales del BPS

A partir de la base de datos de los emprendimientos formales inscriptos en BPS, se seleccionan para esta investigación los registrados en el período 2010 a 2015 contabilizando 131.870. Para el universo de estudio se aplica el análisis desde la demografía de las empresas en relación a la ocurrencia de la sobrevivencia. Las inscripciones de emprendimientos a BPS para el período exhiben pocas diferencias para cada año, con un máximo en el año 2013.

⁶ Se entiende por nómina la declaración de puestos de trabajo mensual presentada por la empresa

⁷ Al momento de generar la base de información se contaba con datos administrativos a diciembre 2020.

⁸ El criterio adoptado busca mantener una coherencia con trabajos anteriores sobre emprendedurismo, considerando como fecha de inicio el registro inicial del emprendimiento, existiendo la posibilidad de que una empresa se registre pero inicie efectivamente actividades con posterioridad.

Cuadro 1 - Registro de Empresas por año de estudio seleccionado

Años	Registro	%	Variación
2010	19.911	15,10	
2011	22.583	17,13	2,03
2012	22.647	17,17	0,05
2013	22.757	17,26	0,08
2014	21.941	16,64	-0,62
2015	22.031	16,71	0,07
Total	131.870	100,00	

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

A efectos de facilitar el análisis y visualización de las características de los emprendimientos se construyen “tramos de supervivencia” considerando períodos de 12 meses hasta llegar a los 5 años del inicio (en el último momento quedan incluidos los emprendimientos con 60 meses o más de supervivencia). La evidencia en investigaciones internacionales aplicadas en la medición de la supervivencia de las empresas muestra, a nivel empírico, que los 5 años de vida es un periodo de referencia para observar la trayectoria de las empresas, considerando para cada una de las etapas (idea de negocio, gestación, elaboración del proyecto, inicio de la empresa, primeros años de riesgo) hasta su consolidación. Se adopta esta temporalidad para medir la sobrevivencia de los emprendimientos formales del BPS⁹.

Para el universo en estudio, de 131.870 empresas, un 75,9% sobrevive al primer año de vida, es decir hay un 24,1% de empresas que no superan esta primera etapa. En el otro extremo logran vivir cinco o más años un 43,6% de emprendimientos.

Cuadro 2 - Supervivencia en los emprendimientos por tramo

Tramos de supervivencia	inicio	al año	a los 2	a los 3	a los 4	a los 5 años
Emprendimientos	131.870	100.133	84.179	73.242	64.944	57.549
Porcentaje	100,0	75,9	63,8	55,5	49,2	43,6

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Este resultado está en concordancia con la literatura sobre el tema: “...Los primeros años de vida son críticos para la supervivencia de una empresa pues en esta etapa de ingreso al mercado, el emprendedor y sus colaboradores deben confrontar el proyecto con la realidad. Buena parte de los emprendimientos no consiguen superar esta fase (Storey 1994). (...) Por su parte Kantis y otros (2003) en el documento “Evidencias disponibles para el sector industrial en Argentina hacia mediados de los noventa” y en Chile para inicios de la misma década (Crespi 2003) indican que al quinto año de su creación solamente alrededor de la mitad había conseguido sobrevivir, coincidiendo con la elevada mortalidad infantil de empresas constatada a nivel internacional”.¹⁰

Las empresas muestran, para todos los años analizados, un comportamiento similar en la evolución, con un marcado descenso en el nivel de sobrevivencia (Cuadro 3). Además, independientemente del año de inicio, se

⁹ Extraído de la publicación “Empresarialidad y Contexto Emprendedor en Uruguay” de Hugo Kantis (Universidad Nacional de General Sarmiento) con la colaboración de Juan Federico, 2005.

¹⁰ Extraído de la publicación “Empresarialidad y Contexto Emprendedor en Uruguay” de Hugo Kantis (Universidad Nacional de General Sarmiento) con la colaboración de Juan Federico, 2005.

constata que es en el primer año donde se presenta la mayor mortalidad de los emprendimientos, el porcentaje de empresas que “cierran” antes de alcanzar el primer año de vida pasa de 18,9% en 2010 a 27,3% en 2015.

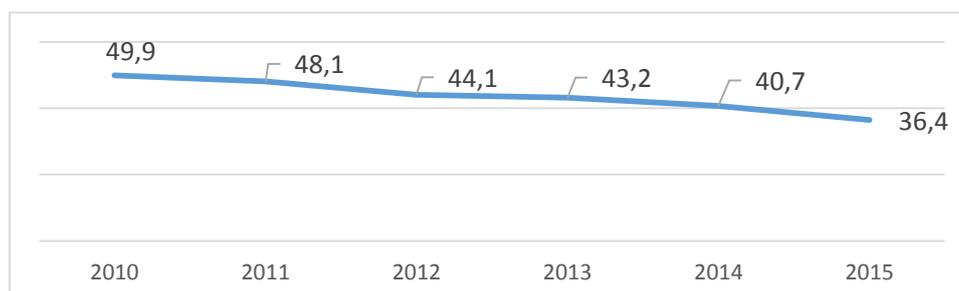
Cuadro 3 - Supervivencia de los emprendimientos por año de registro y tramos de supervivencia, en %

año de registro	Tramos de supervivencia					
	inicio	al año	a los 2	a los 3	a los 4	a los 5 años
2010	100	81,1	68,8	60,6	54,8	49,9
2011	100	77,3	66,5	59,1	53,0	48,1
2012	100	75,5	63,7	55,3	48,9	44,1
2013	100	75,0	63,1	54,8	48,7	43,2
2014	100	74,5	61,6	52,9	46,5	40,7
2015	100	72,7	59,8	50,9	44,1	36,4
Total	100	75,9	63,8	55,5	49,2	43,6

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Casi la mitad de los emprendimientos registrados formalmente en BPS en el año 2010 (49,4) presentaron una supervivencia de 5 años y más, contra solo un 36,4% de los registrados en 2015.

Gráfico 1 – Supervivencia de los emprendimientos en los cinco y más años de vida, según el año de registro, en %



Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

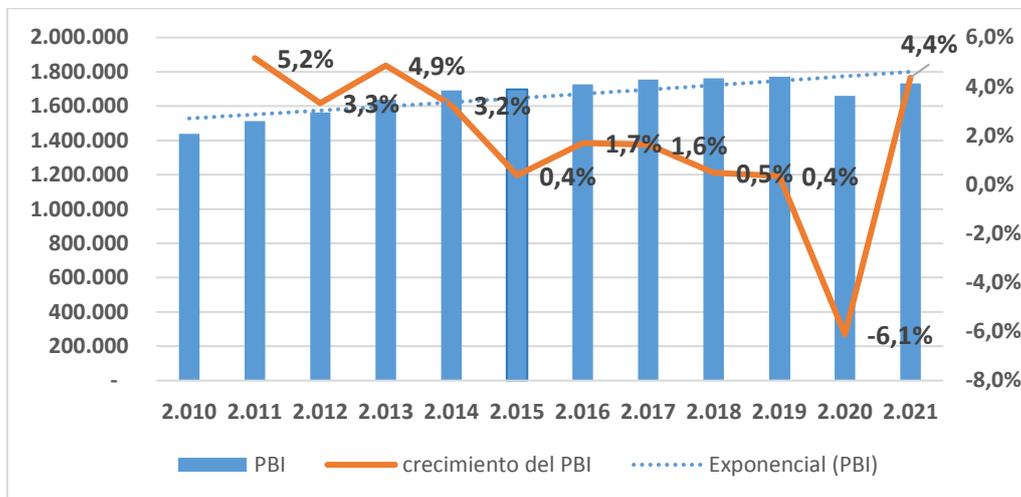
La evolución de la supervivencia se puede relacionar con los ciclos económicos siendo relevante analizar el comportamiento de la economía en el período para entender la situación de las empresas. En el documento “Evolución de las empresas cotizantes al BPS 2002-2014. Análisis por tamaño, sectores de actividad y remuneraciones.”¹¹, se estudió la relación entre el PBI y la evolución de la cantidad de empresas en el período 2002-2014 y se llegaba a la siguiente conclusión: “la generación de empresas formalizadas acompaña el ciclo económico, pero el proceso se da con cierto rezago, tanto al alza como a la baja. En ello incide la formación de expectativas de los empresarios y el tiempo necesario para instrumentar una apertura o un cierre de una unidad productiva”; afirmación que se puede extrapolar a los emprendimientos.

Al realizar este estudio hay que tener en cuenta la salvedad que el Producto Bruto Interno (PBI) es un indicador del valor agregado de toda la economía y las empresas estudiadas corresponden exclusivamente al sector privado y no a todas las actividades de la economía en igual importancia.

¹¹ Evolución de las empresas cotizantes al BPS 2002-2014. Análisis por tamaño, sectores de actividad y remuneraciones.” Ec. Martín Naranja Sotelo. Asesoría General en Seguridad Social. Comentarios de Seguridad Social N° 47. 1er. Trimestre 2015

El PBI de Uruguay en el período 2010-2021 tuvo una fase de crecimiento pero si el análisis se hace interanual se registran momentos de incremento y caída. A partir de 2015 se constata un descenso en el ritmo de crecimiento del PBI, además de la caída 2020 provocada por el efecto pandemia.

Gráfico 2 – Evolución del PBI en Uruguay, en millones de pesos, para el período seleccionado, en %



Fuente: Base de datos Banco Central del Uruguay

Probablemente el efecto del COVID-19 haya potenciado el nivel de caída en la supervivencia que se venía observando en las empresas¹², aspecto que se destaca en aquellas que iniciaron sus actividades en el año 2015 teniendo en cuenta que el cálculo de supervivencia se extiende hasta diciembre de 2020.

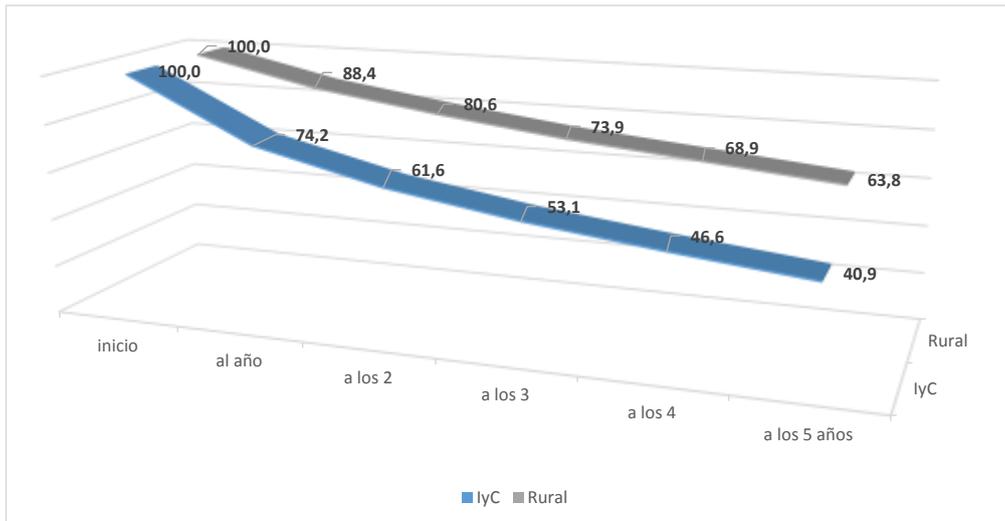
Los estudios efectuados por el Banco Mundial, Cepal y OIT, entre otros organismos internacionales, respecto del comportamiento de las empresas en relación al COVID-19 evidencian una crisis económica sobre la estructura productiva de las empresas, la que impactó principalmente en las actividades del mercado de trabajo y la generación de ingresos, a pesar de las medidas propuestas o programas de apoyo implementados desde los gobiernos.

4. Algunas características de la supervivencia en los emprendimientos

La mayoría de las empresas registradas en BPS en el período corresponden a industria y comercio, resultado que mantiene la estructura por aportación del universo en estudio (I y C 88% y Rural 12%). En cambio, si observamos la supervivencia de ambas aportaciones son las rurales quienes sobreviven en mayor proporción a los 5 y más años.

¹² En cuanto a las empresas en enero de 2020 totalizaban 206.708 y en noviembre de 2020 fueron 204.701, es decir 2.007 empresas menos que representan un 1% de baja; en cambio si se comparan los valores de abril y enero de ese año la caída sería de un 3,4%, esta disminución se podría deber en parte al efecto COVID-19.

Gráfico 3 – Evolución de los emprendimientos por tipo de aportación, según tramo de supervivencia, en %

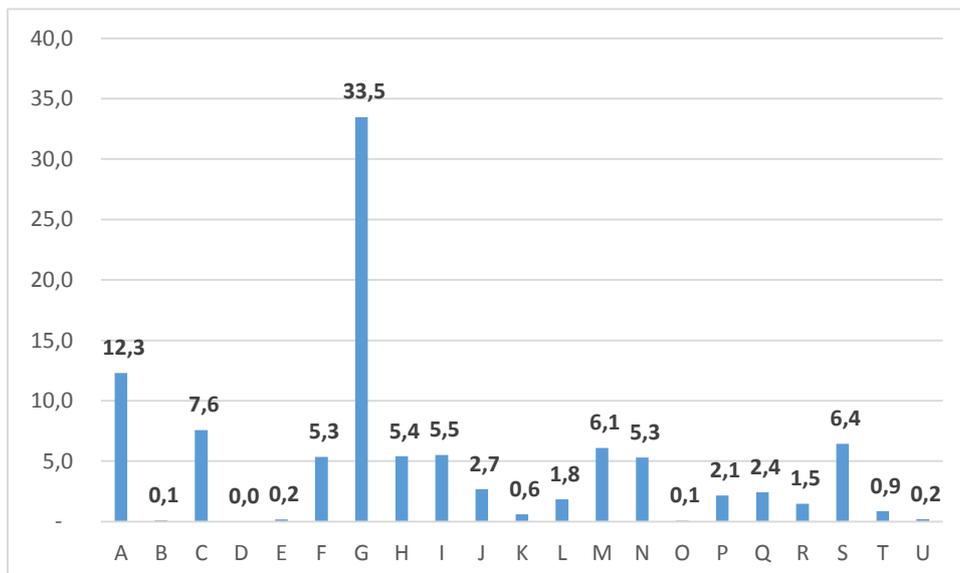


Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Otro de los aspectos a estudiar es cómo se comporta la supervivencia en los emprendimientos según el tipo de actividad.

La apertura de emprendimientos para los años 2010-2015 muestra que los principales giros son el **G** (Comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos de motor y de las motocicletas) con un 33,5% y el **A** (Producción Agropecuaria, forestación y pesca) con un 12,3%, oscilando las restantes actividades entre el 0 al 7%.

Gráfico 4 – Estructura de los emprendimientos por tipo de actividad, Total, en %

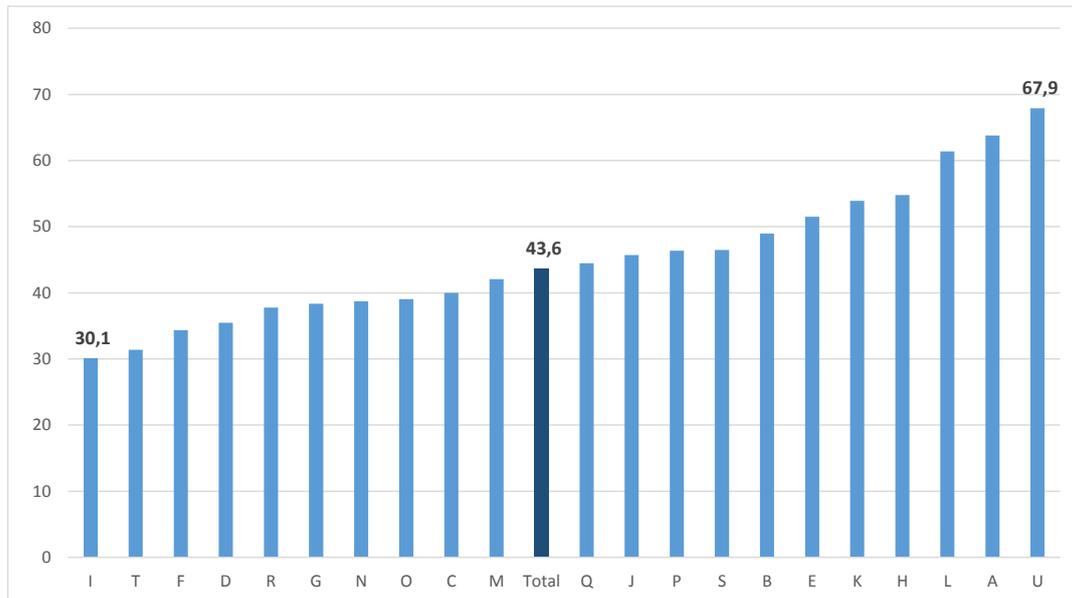


Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

A los efectos de estudiar la vida de los emprendimientos según tipo de actividad se observa, en el siguiente gráfico, que los emprendimientos dentro de las actividades: Producción Agropecuaria, forestación y pesca (A), Actividades Inmobiliarias (L) y Actividades de organizaciones y órganos extraterritoriales (U) logran

sobrevivir en mayor proporción que los demás giros, con datos dentro del rango de 60%, superando la estimación para el total del 43,6%.

Gráfico 5 - Emprendimientos por giros que han sobrevivido el máximo de tiempo seleccionado, en %



Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

En cambio los relativos a Alojamientos y Servicios de Comida **I**, Actividades de los hogares en calidad de empleadores **T**, Construcción **F**¹³ son los que atraviesan el mayor riesgo, considerando que tienen una frecuencia alta de cierres y una menor sobrevivida a los 5 años. Estos giros mantienen una relación directa con la dinámica del mercado, por lo cual es predecible que asuman este comportamiento.

Las restantes actividades muestran un comportamiento intermedio de riesgo con niveles asociados al promedio total para este tramo.

Del análisis se desprende que el peso relativo de la rama de actividad no determina una mayor sobrevivencia para los emprendimientos. Ejemplo de ello es que para el giro mayoritario (G) la supervivencia a los 5 años es menor a la del promedio de emprendimientos.

En cuanto a la conformación jurídica adoptada por cada una de las empresas para desarrollar sus actividades se observa que el 79,1% de los emprendimientos son Unipersonales y las demás personerías jurídicas reportan ratios menores a 10% (SRL 8,6%, Sociedades de Hecho 8,0%, Otros 4,0% y Cooperativas 0,3%).

¹³ Dado que se están analizando empresas de IyC y Rural, al considerar el giro construcción este refiere a las empresas constructoras con aportes por industria y comercio.

Cuadro 4 - Supervivencia de los emprendimientos por naturaleza jurídica, según tramos de supervivencia, en %

naturaleza jurídica	Tramos de supervivencia					
	inicio	al año	a los 2	a los 3	a los 4	a los 5 años
Cooperativa	100,0	93,7	86,2	81,3	76,4	69,0
Otros	100,0	93,0	84,6	77,3	70,7	65,3
SRL	100,0	88,4	77,6	69,3	62,7	57,1
Unipersonal	100,0	74,4	62,2	53,9	47,6	42,0
SH	100,0	68,8	54,4	45,5	39,4	34,0
Total	100,0	75,9	63,8	55,5	49,3	43,6

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Si observamos los ciclos de vida de los emprendimientos para cada categoría jurídica de acuerdo a los tramos expuestos, son las Sociedades de Hecho (SH) y Unipersonales - de carácter personal y privado- las que menos perduran durante el primer año de vida. En cambio las de carácter asociativo – comerciales como las SRL y Otras (incluso las Cooperativas) mantienen un ciclo más estable hasta lograr los 5 y más años.

Al momento de analizar por tramo de supervivencia se observa que los emprendimientos de patronos con dependientes presentan una mayor sobrevida en todos los tramos. Si bien no se cuenta con una variable que permita medir inversión, es posible pensar que quienes tienen dependientes debieron incorporar una inversión, lo que de por sí implicaría una mayor permanencia en el tiempo.

Cuadro 5 - Patrón con o sin dependientes por tramos de supervivencia, en %

	Tramos de supervivencia					
	inicio	al año	a los 2	a los 3	a los 4	a los 5
Patrón con dep.	100,0	78,5	66,9	59,2	53,5	48,8
Patrón sin dep.	100,0	74,8	62,4	53,8	47,3	41,3
Total	100,0	75,9	63,8	55,5	49,3	43,6

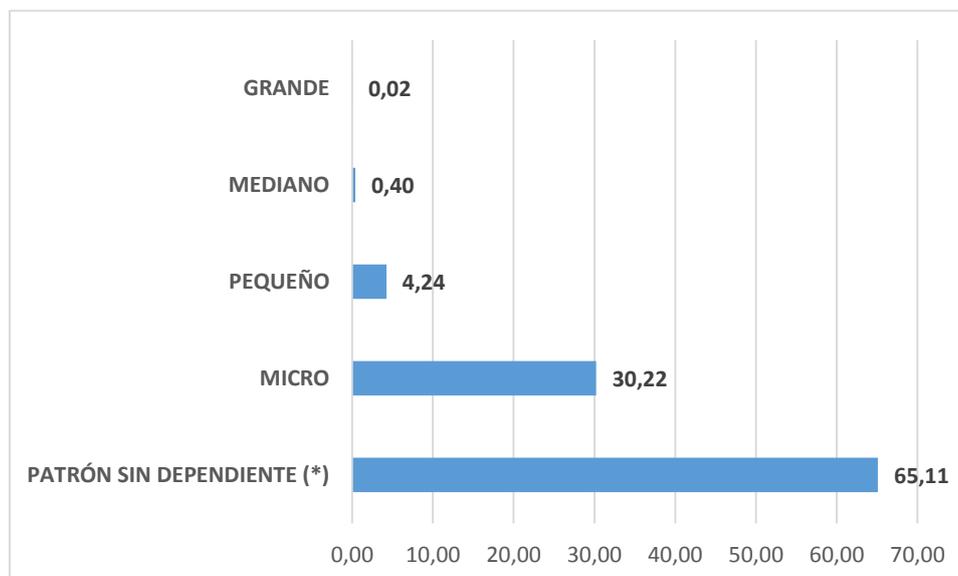
Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Nota: Se considera "Patrón sin dependiente" aquel sin dependientes y con único titular con actividad

Si se considera el tamaño de la empresa, definido a partir del promedio de puestos de trabajo con actividad en el año civil¹⁴, distinguiendo la empresa Patrón sin dependiente que corresponde a una empresa sin dependientes y con un único titular en actividad, se observa que la mayoría de los emprendimientos analizados no tienen dependientes o tienen muy pocos.

¹⁴ Micro: de 1 a 4 ocupados, Pequeña: de 5 a 19 ocupados, Mediana: de 20 a 99 ocupados, Grande: de 100 y más ocupados (Decreto 504/2007)

Gráfico 6 - Registro de Empresas por tamaño según puestos de trabajo, en %



(*) Se considera contribuyente "Patrón sin dependiente" aquel sin dependientes y con único titular con actividad.

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Si se analiza la transición de los emprendimientos desde su inicio hasta lograr éxito de supervivencia, considerando ahora las empresas que lograron sobrevivir 5 años o más (43,6%), se observa en el siguiente cuadro que un 60% iniciaron como patrones sin dependientes, manteniendo dicha condición a los 5 años un 80,1%.

Cuadro 6 – Tamaño de empresa al inicio y a la supervivencia de 5 y más años, en %

Tamaño	Tramos de supervivencia		
	inicio	supervivencia 5 y más	mantienen
Patrón_sin_dep	59,99	55,27	80,10
Micro	33,60	33,02	63,35
Pequeño	5,84	10,14	64,45
Mediano	0,54	1,43	66,19
Grande	0,03	0,14	87,50
Total	100,00	100,00	

(*) Se considera contribuyente "Patrón sin dependiente" aquel sin dependientes y con único titular con actividad.

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Puede observarse, comparando la estructura por tamaño al inicio con la estructura por tamaño a los 5 años, que a medida que pasa el tiempo los emprendimientos "exitosos" tienden levemente a aumentar su tamaño.

A su vez, como es esperable, la proporción de emprendimientos que mantiene su tamaño original es mayor para los casos de los extremos, es decir, las unipersonales sin dependientes y las empresas grandes. Seguramente en estos casos la envergadura de los emprendimientos juegue un papel importante para explicar este comportamiento.

Finalmente, se estudia como sobreviven los emprendimientos por zona geográfica teniendo en cuenta que la mayoría –como es de esperarse- se encuentra en la región metropolitana, mientras que la minoría se presenta en el centro del país.

Cuadro 7 – Emprendimientos por región del país, Total, en %

Región	Centro	Este	Lit_Norte	Lit_Sur	Metropolitana	Noreste
Porcentaje	4,8	13,6	7,9	8,9	57,9	6,9

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Nota: Centro: Durazno, Flores y Florida; Este: Treinta y tres, Lavalleja, Maldonado, Rocha; Litoral_norte: Paysandú, Artigas y Salto; Litoral_sur: Colonia, Río negro y Soriano; Metropolitana: Canelones, Montevideo y San José; Noreste: Cerro largo, Rivera y Tacuarembó.

Durante el primer año de vida es el **Este** la zona que registra menor probabilidad de vida en comparación con el resto de las regiones, pudiendo estar relacionado con la estacionalidad de las actividades (muchas de ellas vinculadas al turismo), las que tienen mayor relevancia en algunos meses del año sin lograr permanencia en el tiempo.

Si bien existen variaciones en los datos expuestos para el transcurso de vida, según los tramos de supervivencia, se registra un proceso similar para todas las regiones, siendo el **litoral-Sur** la que exhibe el mayor dato de sobrevivencia que se proyecta para todas las etapas de vida analizadas.

Cuadro 8 - Emprendimientos por tramo de supervivencia según por zona geográfica, en %

Zona geográfica	Tramos de supervivencia					
	inicio	al año	a los 2	a los 3	a los 4	a los 5
Litoral Sur	100	79,8	68,4	60,1	53,7	47,9
Centro	100	77,4	65,6	57,1	51,9	46,4
Litoral Norte	100	77,1	65,6	57,6	51,4	45,6
Noreste	100	77,3	64,7	56,3	50,0	44,6
Metropolitana	100	75,4	63,1	54,8	48,3	42,6
Este	100	73,7	61,8	53,8	48,0	42,6
Total	100	75,9	63,8	55,5	49,3	43,6

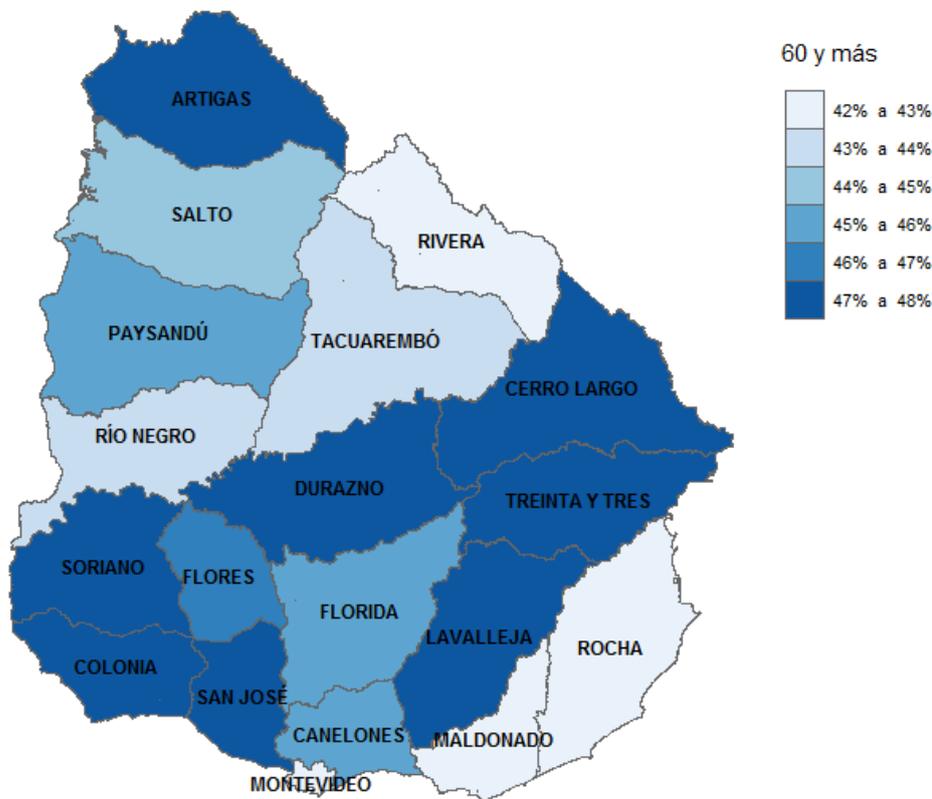
Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

Nota: Centro: Durazno, Flores y Florida; Este: Treinta y tres, Lavalleja, Maldonado, Rocha; Litoral_norte: Paysandú, Artigas y Salto; Litoral_sur: Colonia, Río negro y Soriano; Metropolitana: Canelones, Montevideo y San José; Noreste: Cerro largo, Rivera y Tacuarembó.

En el mapa se complementa información de los emprendimientos que logran sobrevivir a los 5 años, el máximo analizado, según departamento.

Mapa 1 – Emprendimientos que sobreviven a los 5 años según departamento, en %

Emprendimientos por tramo de supervivencia según departamento



ARTIGAS	CANELONES	CERRO LARGO	COLONIA	DURAZNO	FLORES	FLORIDA	LAVALLEJA	MALDONADO	MONTEVIDEO
47,3	45,53	48,45	48,78	47,95	46,01	45,45	54,96	40,28	41,23
PAYSANDÚ	RÍO NEGRO	RIVERA	ROCHA	SALTO	SAN JOSÉ	SORIANO	TACUAREMBÓ	TREINTA Y TRES	TOTAL
45,41	43,71	42,19	39,1	44,74	47,97	49,16	43,97	47,72	43,6

Fuente: Base de datos BPS, elaborada a partir de información ATYR y muestra de Historia Laboral (HILA)

La supervivencia según el departamento oscila entre 39% y 55%, estando representados por Rocha y Lavalleja respectivamente, correspondiendo este último al mayor dato de supervivencia.

5. Conclusiones

Estimar la supervivencia de los emprendimientos registrados en BPS implica analizar aquellos que logran permanecer un lapso de vida de cinco y más años, siendo éste el tiempo observado en estudios de referencia, favoreciendo a la estabilidad de las empresas.

Un 44% de los emprendimientos alcanzan 5 años o más de supervivencia. El estudio comprueba que es en el primer año donde se concentra el mayor riesgo de vida constatándose un promedio estimado del 24% de mortalidad, descendiendo de forma considerable para los siguientes años.

La permanencia en el tiempo de los emprendimientos se acompasa con la evolución del ciclo económico. La supervivencia a los 5 años disminuye a medida que se avanza en el período de inicio. A su vez la ocurrencia de un riesgo no planificado –como fue el Covid-19- profundizó el impacto negativo que se venía observando.

El análisis de la sobrevivencia se realiza según el tipo de aportación del emprendimiento, de acuerdo a si cuenta o no con trabajadores dependientes, al tipo de naturaleza jurídica, la rama de actividad y la región del país a la que pertenece.

Entre los aspectos relevantes encontrados se constata el hecho de que un emprendimiento que pertenezca al grupo de mayor peso relativo dentro de las distintas variables analizadas no implica que presente una mayor sobrevivencia. Por ejemplo la mayor aportación se registra en industria y comercio pero la sobrevida se prolonga más para los emprendimientos rurales; así también se observa que si bien es más generalizada la forma jurídica que adoptan a través de las unipersonales, sobreviven más las de tipos asociativas. Encontrar la respuesta a este comportamiento implicaría un estudio cualitativo o considerar múltiples aspectos internos y externos en la dinámica empresarial, para lo cual sería necesario contar con fuente de información adicional.

Tomando en cuenta el domicilio fiscal declarado se constata que en el litoral sur (Colonia, Río Negro y Soriano) y centro (Durazno, Flores y Florida) son las regiones que muestran una mayor extensión de la sobrevida de los emprendimientos considerados para este estudio. Desde diferentes instituciones de gobierno y agencias internacionales, existen diversas acciones planificadas para transformar la economía, por lo que quedaría pendiente investigar si estos temas tienen incidencia en la sobrevida de los emprendimientos vinculando el desarrollo territorial, entre otros aspectos a considerar.

El análisis de estos primeros resultados permitirá retroalimentar otros estudios de investigación con el fin de avanzar en el conocimiento del comportamiento del emprendedurismo formal, el impacto en los seniors y la evolución de los mismos luego de su consolidación como empresa, entre otras.

Bibliografía

AMARANTE, Verónica y DEAN, Andrés. Dinámica del mercado laboral uruguayo. Noviembre de 2012. Instituto de Economía. Serie Documentos de Trabajo. DT 17/12. Universidad de la República (UDELAR). Facultad de Ciencias Económicas y de Administración. Instituto de Economía (FCEYA).

ANTUNEZ, M.; NARANJA, M; NÚÑEZ, I. Emprendedurismo senior en Uruguay: el envejecimiento como una nueva oportunidad para el crecimiento. Asesoría en Políticas de Seguridad Social. Asesoría General en Seguridad Social. Comentarios de Seguridad Social Nº 74. Abril 2021

CINVE. (2021). La contracción del -5,9% del PIB en 2020 pone fin al periodo de expansión económica más prolongado que ha registrado la economía uruguaya.

FUENTELESAZ, Lucio; GÓMEZ, Jaime; POLO, Yolanda. (2004). Aplicaciones del análisis de supervivencia a la investigación en economía de la empresa. Universidad de Zaragoza.

KANTIS, Hugo y FEDERICO, Juan. (2005) Empresarialidad y Contexto Emprendedor en Uruguay (Universidad Nacional de General Sarmiento) <https://publications.iadb.org/publications/spanish/document/Empresarialidad-y-contexto-emprendedor-en-Uruguay.pdf>

KANTIS, Hugo y FEDERICO, Juan. (2014) Dinámica empresarial y emprendimientos dinámicos: ¿contribuyen al empleo y la productividad? El caso argentino. BID (Banco Interamericano de Desarrollo).

KANTIS, Hugo et al. (2018) ¿El ecosistema o los ecosistemas? primeras evidencias de un ejercicio de tipologías sobre ciudades de la provincia de Santa Fe (Argentina). REGEPE - Revista de Emprendedorismo e Gestão de Pequenas Empresas.

KANTIS, Hugo et al. (2019) Condiciones sistemáticas para el emprendimiento en América Latina: emprendimientos y digitalización: una agenda común de posibilidades y desafíos. 1a ed. Rafaela: Asociación Civil Red Pymes Mercosur. Universidad Nacional de General Sarmiento.

MOLINERO, Luis. (2001) Modelos de regresión de Cox para el tiempo de supervivencia. Alce Ingeniería. Asociación de la Sociedad Española de Hipertensión.

NARANJA, M; Evolución de las empresas cotizantes al BPS 2002-2014. Análisis por tamaño, sectores de actividad y remuneraciones. Asesoría General en Seguridad Social Comentarios de Seguridad Social Nº 47 1er. Trimestre 2015.

NÚÑEZ, I.; NARANJA, M; ANTUNEZ, M. *Emprendedurismo Senior en Uruguay. Caracterización y análisis de los emprendedores afiliados a BPS 2010 – 2019*. Asesoría en Políticas de seguridad Social. Asesoría General en Seguridad Social. Comentarios de Seguridad Social Nº 82. Diciembre 2021
http://www.hrc.es/bioest/Supervivencia_3.html

Banco Mundial, Artículo Febrero 17,2021, Seguimiento de un año sin precedentes para los negocios, en todo el mundo. <https://www.bancomundial.org/es/news/feature/2021/02/17/tracking-an-unprecedented-year-for-businesses-everywhere>

Banco Mundial, Documento de trabajo de investigación de políticas 2020, Unmasking the Impact of COVID-19 on Businesses
<https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/34626/Unmasking-the-Impact-of-COVID-19-on-Businesses-Firm-Level-Evidence-from-Across-the-World.pdf?sequence=5>

Cepal, Informe Especial COVID-19 Nº 4, 2020, Sectores y empresas frente al COVID-19: emergencia y reactivación https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45734/4/S2000438_es.pdf, año 2020

OIT, Andrés Marinakis (coordinador), 2020, Panorama Laboral en tiempos de COVID – 19. Uruguay: Impacto de la COVID-19 sobre el mercado de trabajo y la generación de ingresos https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/---sro-santiago/documents/publication/wcms_756332.pdf